



Süßwaren sind das Geschäft des expandierenden, mittelständischen Familienunternehmens RAGOLDS SWEET SALES. In Boizenburg/Elbe werden unter Einsatz von innovativen Technologien, modernen Prozessen und hochwertige Zutaten süße Verführungen entwickelt und national und international vermarktet.

Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Mitarbeiter/in Vertriebsinnendienst Export (w/m)

Ihre Aufgaben:

- Erstellung von Neuproduktangeboten bzw. Aktionsangeboten für Bestands- und Neukunden im Inland und Ausland sowie Verfolgung von Angeboten unter rechtzeitiger Kontaktaufnahme mit dem Kunden
- Durchführung und Sicherstellung des Dokumenten- und Musterversands
- Auftragsbearbeitung und Rechnungsstellung sowie SAP-gestützte Stammdatenpflege und Bestandskontrolle
- interne administrative Umsetzung von Kundenabsprachen, insbesondere der Termineinhaltung/-nachverfolgung sowie Vereinbarung und Pflege von Konditionen, Rückvergütungen und Provisionen
- Kontaktperson zu Speditionen, Zollämtern und sonstigen weiteren Behörden
- Aufbereitung und Erstellung von Absatz- und Umsatzaufstellungen/ -analysen für Kunden und Geschäftsführung
- Erstellen der Bonus-, WKZ- und Rückvergütungsabrechnungen, sowie Bearbeiten und Kontieren der eingehenden WKZ-Rechnungen, inklusive Plausibilitätsprüfung
- Bearbeitung des Lieferrückstandsprotokolls
- Abstimmung / Weiterverfolgung von Kundenaufträgen
- Erstellung der notwendigen Zolldokumente für die Exportverladung in EU und Nicht-EU-Länder sowie Beantragung und Überwachung der Einfuhr Anmeldungen für Exporte in die USA
- Terminüberwachung aller offenen Vorgänge und Erledigung der allgemeiner Korrespondenz

Unsere Erwartungen

- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und mehrjährige fundierte Erfahrung im Vertriebsinnendienst und in der Kundenbetreuung in einem produzierenden Industrieunternehmen
- Affinität zu Produkten der Süßwarenindustrie und ausgeprägtes Kunden- und Marktverständnis
- dynamischer und eigenmotivierter Arbeitsstil, Kommunikationsstärke, Flexibilität und Freude am Erfolg
- eine kommunikative, teamorientierte, und sozialkompetente Persönlichkeit
- verbindliches und sicheres Auftreten und sehr gute Umgangsformen
- Versiertheit im Umgang mit SAP, MS-Office (Excel) und verhandlungssichere Englischkenntnisse

Sollten Sie flache Hierarchien und ein dynamisches Team schätzen und zu unserem Erfolg beitragen wollen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihres Gehaltswunsches und des möglichen Eintrittstermins - bevorzugt per Email, an:

Ragolds Sweet Sales GmbH
Personalabteilung
Ringstraße 5
19258 Boizenburg
E-Mail: nadine.reimann@sweet-tec.de